

## Destiny – Business Developer

### À propos du rôle...

Chez **Dstny**, nous ne nous contentons pas de vendre de la technologie – nous transformons la manière dont les entreprises communiquent. En tant que **Business Developer**, vous êtes en première ligne de cette transformation.

Vous n’avez pas peur de partir à **la chasse aux opportunités**. Vous êtes passionné(e) par la connexion avec des PME ambitieuses et par la transformation de conversations en partenariats durables. Votre objectif ? Offrir des solutions **UCaaS (Unified Communications as a Service)** à fort impact, qui aident les entreprises à croître plus intelligemment, plus vite et plus efficacement.

Ce rôle commercial est rapide, stimulant et à fort impact. Vous allez :

- Générer du nouveau business en UCaaS et revenus récurrents en identifiant, prospectant et convertissant des leads à fort potentiel.
- Vendre avec une approche **orientée valeur** : comprendre les besoins, proposer des solutions percutantes et conclure.
- Agir en tant que conseiller de confiance, en construisant des relations qui vont au-delà du premier rendez-vous.
- Collaborer avec les équipes pré-sales, delivery et marketing pour garantir un parcours client fluide.

Vous n’êtes pas là pour simplement “faire le job”, vous êtes là pour **faire la différence**.

### Ce que nous recherchons chez vous...

- **Un ADN de chasseur** : Vous ressentez une vraie montée d’adrénaline quand vous ouvrez des portes et concluez des deals.
- 2+ ans d’expérience en développement commercial ou en **vente B2B**, idéalement dans la tech, le SaaS ou les télécoms.
- Capacité prouvée à gérer et développer un pipeline en utilisant des techniques de vente basées sur la valeur.
- **Communicant(e) né(e)** – confiant(e), curieux(se) et à l’aise avec tous les niveaux de décision.
- **Solide sens des affaires** et capacité à traduire les fonctionnalités produit en succès client.
- Esprit entrepreneurial : proactif(ve), autonome et orienté(e) résultats.
- Langues : néerlandais et anglais courants (le français est un plus).
- **Un plus** : expérience en UCaaS, télécoms, solutions IT ou innovation digitale.

### Ce que nous pouvons vous offrir...

- Un rôle dynamique avec **un vrai impact** – aucune journée ne se ressemble.
- Un salaire compétitif + un **plan de commission flexible** qui récompense vos performances.
- Une voiture de société avec carte carburant/recharge ou un **budget mobilité adapté** à votre style de vie.

- Des avantages extra-légaux : **chèques-repas, assurance santé, jours d’ancienneté supplémentaires.**
- Accès à notre **Flex Income Plan** pour personnaliser votre 13e mois et vos avantages selon vos besoins.
- Un modèle de **travail hybride** – nous vous faisons confiance pour gérer votre emploi du temps.
- Un environnement à haute énergie dans notre toute nouvelle **Dstny House**, pensée pour la collaboration moderne.
- Une culture people-first : événements d’équipe, ateliers, sans oublier la **soupe fraîche et le bon café au quotidien.**
- Des opportunités de croissance : vous apprendrez vite, évoluerez encore plus vite, et grandirez avec nous à mesure que nous évoluons.

#### **Pourquoi Dstny ?**

- **Héros local, impact global** : Nous comprenons les besoins locaux tout en livrant des solutions de classe mondiale.
- **Un environnement dynamique** : Développez-vous personnellement et professionnellement, en maîtrisant soft skills et technologies de pointe.
- **Un vrai impact** : Votre travail façonne directement l’avenir des communications professionnelles.
- Chez Dstny, “work hard, play hard” n’est pas qu’un slogan – c’est notre façon de vivre.
- Nos valeurs ne sont pas que des mots sur un mur ; elles sont au cœur de tout ce que nous faisons.

**Prêt(e) à faire la différence ?** Rejoignez-nous chez Dstny, où votre carrière est bien plus qu’un job – c’est un voyage de croissance, d’innovation et d’impact.

Convaincu(e) ? N’attendez plus et postulez via le formulaire ci-dessous.

<https://dstny.be/>