

Dstny – Business Developer

Over de rol

Als Business Developer bij Dstny help je ons mee groeien in Europa!

- Je bent de drijvende kracht achter het opbouwen en uitbreiden van ons klantenbestand, waarbij je contact legt met innovatieve kmo's en duurzame partnerschappen tot stand brengt.
- Je spot nieuwe opportuniteiten, bouwt relaties op met prospects en vertaalt hun behoeften naar concrete oplossingen die aansluiten bij onze producten en diensten.
- Je werkt nauw samen met interne teams om een naadloze ervaring te garanderen voor onze klanten, van de eerste pitch tot een succesvolle onboarding en delivery.
- Je onderzoekt markttrends en potentiële klanten om ervoor te zorgen dat we altijd een stap voorop blijven.
- Je neemt deel aan netwerkevenementen, conferenties en vergaderingen om Dstny te vertegenwoordigen en onze innovatieve oplossingen in de kijker te zetten.

We zijn op zoek naar

- Minimaal 2 jaar ervaring in business development, sales of een gelijkaardige rol.
- Aantoonbare ervaring in prospectie en het beheren van sales pipelines.
- Bachelordiploma in business, marketing of gelijkwaardig op basis van ervaring.
- Sterke communicatieve en sociale vaardigheden, met het vermogen om te communiceren met high-level executives.
- Kennis van value/solution selling-technieken.
- Een proactieve en zelfstandige persoonlijkheid die zijn/haar weg vindt in een dynamische omgeving.
- Een scherp oog voor markttrends en een goed begrip van wat klanten écht nodig hebben.
- Ervaring in het onderhandelen over contracten en het afsluiten van deals.
- Je kan meerdere prioriteiten beheren in een snel evoluerende omgeving.
- Creatief en oplossingsgericht, met de drive om klanten te verrassen met oplossingen op maat, met oog voor cross- en upselling.
- Vloeiend in het Nederlands en/of Frans, Engels is een pluspunt.

Dit mag je verwachten

Ons aanbod

- **Competitief salaris**, afhankelijk van jouw ervaring
- **Contract van onbepaalde duur**
- **Elektrische bedrijfswagen** met laadkaart of een flexibel **mobilitetsbudget**

- **Maaltijdcheques** (€8/dag) en **hospitalisatieverzekering**
- **Senioriteitsdagen:** tot maximaal 4 extra verlofdagen
- **Flex Income Plan:** stel jouw eigen voordelenpakket samen met het budget van je 13de maand (extra verlof, technologie, fiets en nog veel meer)

Voordelen

- Een functie met echte verantwoordelijkheid binnen een groeiend bedrijf, met ruime mogelijkheden om jezelf verder te ontwikkelen via opleidingen en trainingen
- Flexibele werkuren en de mogelijkheid om **tot 2 dagen per week van thuis uit te werken**
- Een splinternieuw modern kantoor, ontworpen volgens de wensen van onze Destinians
- Een aangename werksfeer met regelmatige teambuildings en bedrijfsevenementen.
- Benefits@Work: geniet van exclusieve kortingen bij honderden bekende merken en winkels
- Elke dag verse soep, fruit en heerlijke koffie

Overtuigd? Wacht niet langer en solliciteer via onderstaand formulier.

<https://dstny.com/>