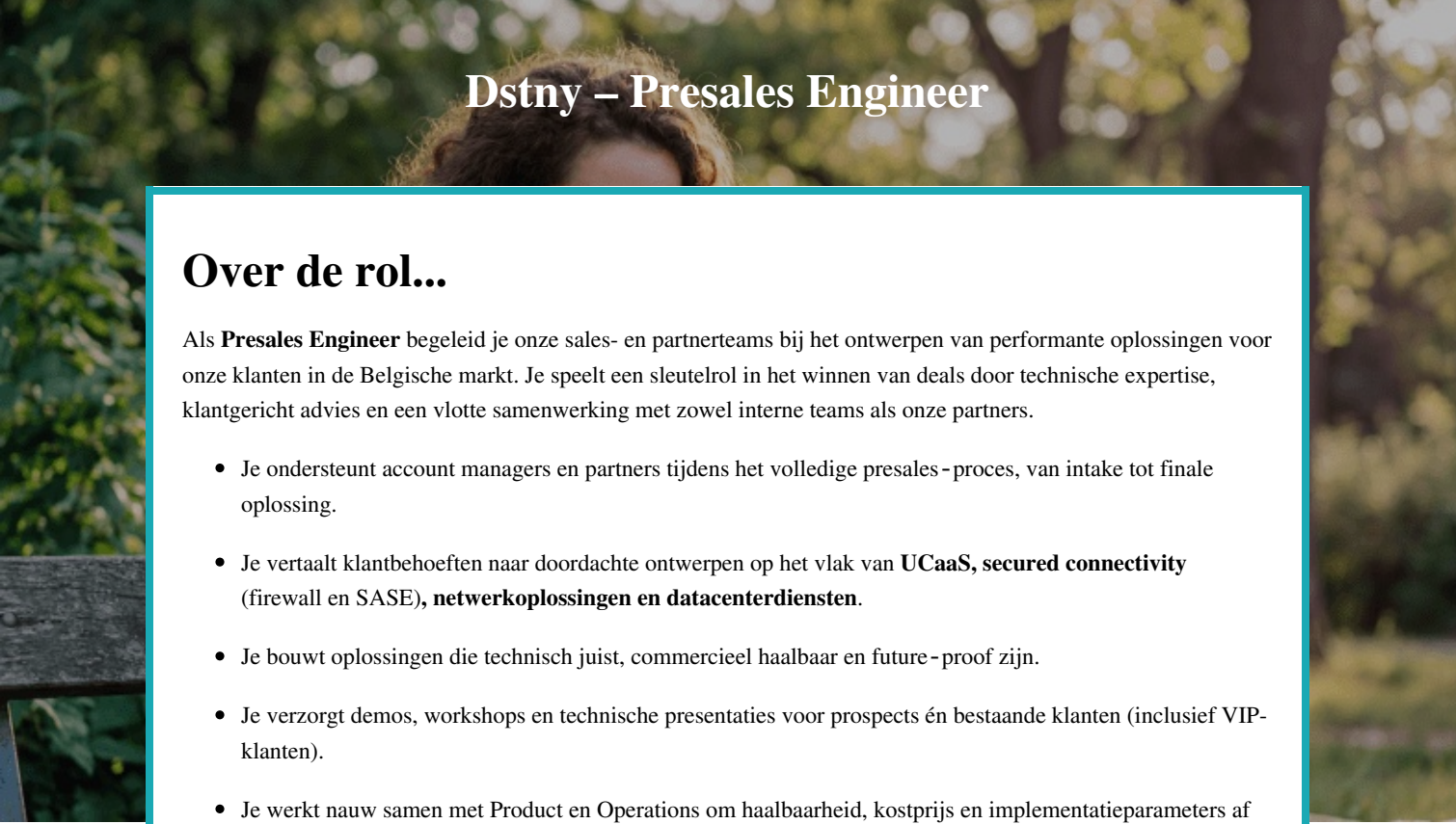


A background image showing the back of a person's head and shoulders, looking out over a green, leafy area, possibly a park or garden.

Dstny – Presales Engineer

Over de rol...

Als **Presales Engineer** begeleid je onze sales- en partnerteams bij het ontwerpen van performante oplossingen voor onze klanten in de Belgische markt. Je speelt een sleutelrol in het winnen van deals door technische expertise, klantgericht advies en een vlotte samenwerking met zowel interne teams als onze partners.

- Je ondersteunt account managers en partners tijdens het volledige presales-proces, van intake tot finale oplossing.
- Je vertaalt klantbehoeften naar doordachte ontwerpen op het vlak van **UCaaS, secured connectivity** (firewall en SASE), **netwerkoplossingen en datacenterdiensten**.
- Je bouwt oplossingen die technisch juist, commercieel haalbaar en future-proof zijn.
- Je verzorgt demos, workshops en technische presentaties voor prospects én bestaande klanten (inclusief VIP-klanten).
- Je werkt nauw samen met Product en Operations om haalbaarheid, kostprijs en implementatieparameters af te stemmen.
- Je volgt presales-opdrachten op via CRM en werkt gestructureerd aan offertes, solution designs en RFI/RFP-antwoorden.
- Je ondersteunt partners in het kanaal met technische training, solution support en deal-support.
- Je bewaakt de kwaliteit van de voorgestelde oplossingen en zorgt dat ze aansluiten op de standaarden binnen Dstny.
- Je biedt ondersteuning tijdens de **oplevering** van projecten als **Solution Architect** en werkt **mee aan changes** waar jouw technische input nodig is.
- Je onderhoudt actieve relaties met strategische en VIP-klanten om hun toekomstige noden te detecteren en bestaande diensten verder te optimaliseren.

Wat zoeken we in jou...

- Een bachelor of master ICT, telecom of een gelijkaardige richting, of gelijkwaardig door interesse en relevante affiniteit.
- Eerdere ervaring is niet noodzakelijk. Zowel junior als medior profielen komen in aanmerking. Potentieel, leergierigheid en kwaliteit zijn belangrijker dan jaren ervaring.
- Ervaring of affiniteit met presales, technische sales, solution design of consultative selling is een troef.
- Sterke kennis van meerdere van onderstaande domeinen:

1. Unified Communications / VoIP
2. TCP/IP, LAN/WAN, routing & switching
3. Secured connectivity (firewall en SASE)
4. Cloud- of virtualisatieconcepten

- Je bent analytisch sterk en in staat om complexe technische vragen om te zetten in begrijpelijke adviezen.
- Je communiceert vlot met zowel technische profielen als C-level stakeholders.
- Je werkt zelfstandig, gestructureerd en houdt overzicht in meerdere lopende presales-opdrachten.
- Je spreekt **vloeiend Nederlands**.
Frans is een pluspunt, maar geen vereiste.
Engels is een troef in documentatie en klantcommunicatie.
- Je werkt graag in een commerciële context, zonder je technische integriteit te verliezen.

Wat kunnen wij jou bieden...

- Een uitdagende job in een snel groeiend bedrijf waar je ook zelf kan groeien (met voldoende ruimte voor opleidingen)
- Een marktconform salaris, inclusief een milieuvriendelijke bedrijfswagen met tank-/laadkaart of een uitgebreid flexibel mobiliteitsbudget
- Elektronische maaltijdcheques, hospitalisatieverzekering
- Seniority dagen: extra verlofdagen naarmate je anciënniteit (1 dag per 3 jaar, met een maximum van 4 dagen)
- Flex Income Plan: bepaal zelf bijkomende voordelen aan de hand van het budget van je 13e maand
- Toegang tot Benefits@Work: geniet van tal van kortingen bij bekende merken en winkels
- Flexibele werkuren, met de mogelijkheid tot thuiswerk. Want in de digitalisering moeten wij zelf het goede voorbeeld geven, toch?
- Een aangename plek om te werken, in een gloednieuw gebouw volledig op maat naar de wensen van onze Destinians
- Een top team van collega's en fijne klanten
- Een toffe atmosfeer met geregeld een leuke teambuilding of bedrijfsevent
- Altijd verse soep, fruit en lekkere koffie

Ben je overtuigd? Wacht dan niet langer en solliciteer via het onderstaande formulier.

Download bijlage(s)

<https://dstny.be/>